

## ‘VEEL ONDERNEMERS ZIJN GEBAAAT BIJ EEN ANDERE INVALSHOEK’

**‘Als je persoonlijk en zakelijk wilt groeien, moet je je eigen bubbel weleens doorprikken. Zodat je blik wordt verbreed. Dat zijn de ondernemers waarmee ik graag werk en die ik verder kan helpen in hun bedrijfsvoering. Je huurt mij niet in om ja te knikken.’ Robin Konijn is bedrijfsadviseur en financieel expert. Met zijn bedrijf Helder & Scherp ondersteunt hij MKB-ondernemers. Kort op de bal, zoals hij het zelf omschrijft.**

Zijn achtergrond als accountant, subsidiespecialist én ondernemer vormt een perfecte basis voor de nieuwe rol van Robin Konijn (50) als bedrijfsadviseur. ‘Waar de natuurlijke natuur van de accountant stopt, ga ik verder. Accountants nemen de jaarrekening als basis, voor mij is de begroting het startpunt. We kijken niet alleen achterom, maar juist vooruit. Samen met de ondernemer zet ik een plan om in een begroting, die als uitgangspunt dient voor bedrijfsontwikkelingen. Ik monitor de voortgang en kan direct aangeven of het verstandig is om bij te sturen of in te grijpen.’

### Eenzaamheid

In het voorjaar van 2020 startte Konijn zijn nieuwe onderneming. ‘Ik had genoeg van partnerschappen en wilde zelf mijn koers bepalen. Na een lastige periode, zowel zakelijk als privé, heb ik op een rij gezet wat ik zou willen, wat ik kan, waar de markt behoefte aan heeft en wat mijn meerwaarde kan zijn.’ Als snel kwam hij tot de conclusie dat veel MKB-ondernemers een klankbord en sparringpartner missen. ‘Ik ken de eenzaamheid van ondernemers. Het is prettig om met iemand te kunnen

sparren die strategisch meedenkt en die jouw ideeën financieel kan vertalen.’ Voor een goed en actueel inzicht is het noodzakelijk dat de boekhouding bij is. ‘Dat doet een bedrijf meestal zelf, maar dat kan ik ook voor ze organiseren. Ik werk samen met veel Texelse administratiekantoren.’

### Inzichtelijk

‘Ik heb veel tijd en aandacht geschonken aan handige software, waarmee ik op basis van een online administratie, heel inzichtelijke dashboards kan maken. Mijn klant en ik kunnen hetzelfde zien. Met mijn kennis en ervaring vertaal ik die informatie op een manier die de klant over- en inzicht geeft en ervoor zorgt dat hij goed tot een beslissing kan komen.’ Konijn richt zich vooral op kleine en middelgrote MKB-bedrijven. ‘Die hoeven geen fulltime financieel directeur aan te stellen, maar kunnen mij inhuren. Ik vervul die rol, alleen dan in deeltijd.’ Dat gebeurt op basis van met maandabonnementen.

### Verskil bedrijfsadviseur en accountant

Regelmatig krijgt Konijn de vraag of hij een accountantskantoor is gestart. ‘Nee, Helder & Scherp is geen accountants-

kantoor, maar kan wel veel financiële diensten verzorgen. De rol van een accountant is vooral controlerend en af-rondend. En die heeft daarbij te maken met strakke regelgeving. Ik wil die regelgeving niet voorop laten staan, maar juist de uitdagingen van mijn klant. Ik kijk vooruit en zoek actief mijn klanten op. We gaan regelmatig om tafel om te sparren of bij te sturen. Mijn werk als bedrijfsadviseur gaat veel verder dan alleen de financiën. Ik ondersteun bij de bedrijfsvoering, ben op de hoogte van financiële regelingen en ken de subsidietrajecten.’

### Alternatieve begroting

In de afgelopen maanden heeft hij bedrijven ondersteund bij het uitwerken van alternatieve scenario's. ‘Zeker in het begin van de coronaperiode was er veel onzekerheid. Bij meerdere klanten hebben we direct een alternatieve begroting gemaakt en onderzocht hoe bezuinigd kon worden en waar eventueel nieuwe kansen zouden kunnen liggen. Zo kun je tijdig bijsturen.’

*Geïnteresseerd in een vrijblijvende kennismaking? Neem dan contact op met Helder & Scherp, Robin Konijn, info@helderscherp.nl of bel 06 101 85 537.*

